

ML², Ma liste d'investisseurs est la 1^{ère} plateforme de matching en immobilier d'entreprise qui livre l'acquéreur idéal au broker. Elle vous permet de :

- Identifier des acquéreurs potentiels
- Perfectionner votre argumentaire pour la présentation du dossier

OUTIL NUMÉRIQUE RÉSERVÉ UNIQUEMENT ET EXCLUSIVEMENT AUX BROKERS

LE MANDAT DE VENTE EST SIGNÉ : 1^{ER} ROUND GAGNÉ !

Avez-vous réalisé votre liste d'investisseurs ?

Êtes-vous certain de maîtriser l'exhaustivité du marché, et de n'avoir oublié aucun acquéreur potentiel ?

L'un de vos contacts a-t-il changé de stratégie d'investissement récemment ?

Nous vous aidons pour le 2^{ème} round.

Votre argumentaire est-il prêt pour la présentation du dossier aux investisseurs sélectionnés ? Connaissez-vous l'historique de ses acquisitions et arbitrages ?

Nous vous aidons pour le 3^{ème} round.

COMMENT ÇA MARCHE ?

1. Dès réception de votre bulletin d'abonnement, vos codes d'accès vous sont envoyés.
2. Ce code vous permet d'accéder à la base ML² dans l'onglet OUTILS M², sur le site www.lettrem2.com.
3. Vous saisissez les caractéristiques de l'actif immobilier à céder dans le questionnaire présenté.
4. Vous lancez la recherche : la base ML² affiche une liste avec tous les investisseurs potentiels dont la stratégie d'investissement "matche" avec l'actif à céder. Un historique de leurs acquisitions et arbitrages s'affiche.

ABONNEMENT ANNUEL : 1.800 € HT

Chaque abonnement donne accès à 5 utilisateurs
différents au sein de la même société (5 adresses e-mail)
Prix TTC : 2.160 €

+ UN OUTIL QUI VOUS FOURNIT

- 1 Une liste d'investisseurs susceptibles d'être intéressés par l'actif à céder : 1.500 stratégies d'investissement, 450 investisseurs institutionnels et privés
- 2 Un historique précis des transactions liées à l'investisseur potentiel issues de la Base des transactions de la Lettre M² : plus de 320 transactions par mois, recensées depuis 1984

+ UN OUTIL, DEUX FINALITÉS

- 1 Vous aider à :
 - Trouver des acquéreurs potentiels en challengeant votre liste initiale
 - En identifier de nouveaux
- 2 Perfectionner votre argumentaire lors de la présentation du dossier aux investisseurs

Un outil qui s'appuie sur l'expérience de la Lettre M² depuis 1984

Pour toute demande d'information, contactez Audrey Jourdin, directrice ML², par mail (audrey@lettrem2.com) ou par téléphone au 01 49 53 91 08.

BULLETIN D'ABONNEMENT ML²

SOCIÉTÉ _____

NOM _____

ADRESSE _____

TÉLÉPHONE _____

MAIL 1 _____

MAIL 2 _____

MAIL 3 _____

MAIL 4 _____

MAIL 5 _____

Je souhaite m'abonner pour 1 an.
Ci-joint le règlement de : 2.160 € TTC
(1.800 € HT) à l'ordre de TERRI.

PAR CHÈQUE PAR VIREMENT

DATE :

SIGNATURE :

J'adresse le coupon et mon règlement à TERRI,
par courrier : 27, rue de Lisbonne, 75008 Paris,
ou par virement :
IBAN : FR76 1820 6001 5065 0510 3475 354
BIC : AGRIF RP P882
Une facture acquittée me sera envoyée.